



Die 4e solutions GmbH mit der Marke ajaa!, ist ein junges agiles Unternehmen aus der Naturkostbranche. Unser Ziel ist es, durch unsere Produkte aus nachwachsenden Rohstoffen die Welt ein bisschen besser zu machen. Wenn Sie in der Lage sind, andere Menschen mit Spaß, Wissen und Charme zu begeistern, und kein Problem damit haben, die Initiative zu ergreifen, dann verstärken Sie unser Team im

Vertrieb (w/m/d)

Arbeitszeit: Vollzeit in Anstellung, Standort Filderstadt
Schwerpunkt: Vertrieb, Akquise und Kundenbetreuung

Was Sie erwartet...

- Durchführung von Neukundenakquisition
- operative Betreuung unserer bestehenden Kunden und Händler
- strategische Marktaufbereitung und -entwicklung
- Erarbeiten und Umsetzen von innovativen Vertriebskonzepten
- Erschließung neuer Marktsegmente und Positionierung des Produktportfolio in neuen Anwendungsgebieten
- begleiten von Messen national und international

Was wir erwarten...

- Sie haben eine abgeschlossene Kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Sie haben bereits Erfahrung im Vertrieb
- Sie sind kommunikativ, haben ein selbstsicheres Auftreten und schaffen es andere zu begeistern
- Interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft
- Sie sprechen und schreiben Deutsch und Englisch fließend
- Sie arbeiten strukturiert, eigenständig und kreativ
- Sie haben eine hohe Affinität zum nachhaltigen Lebensstil

Was wir Ihnen bieten...

- Aufbau und Stärkung der Marke ajaa!
- eine spannende Arbeit im lebendigen Alltag eines etablierten Startups mit offenem und freundlichem Team
- flache Hierarchien, die viel Entwicklungspotenzial bieten
- ein abwechslungsreiches, herausforderndes Aufgabengebiet und eine breite Produktpalette
- flexible Arbeitszeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

raphael.staebler@ajaa.de – Tel. 0711 907 400 71

4e solutions GmbH - Alfatec-Straße 1 - 70794 Filderstadt